

NUTZEN SIE DIE DYNAMIK.



Microsoft Dynamics NAV für den
allgemeinen und technischen Großhandel -
AteGro

ATEGRO – DIE BRANCHENLÖSUNG

Verkauf

Durch die maßgeschneiderte Großhandelslösung erleben Sie die Vorteile der integrierten Standard-Software auf Basis von Microsoft Dynamics™ NAV.

Auftragserfassung

Ihr Kunde steht im Mittelpunkt. Ob er seinen Auftrag per Telefon, Fax, eMail oder Internet erteilt. Insbesondere die schnelle und vollständige telefonische Auftragsannahme stellt hier enorme Anforderungen an die effiziente Bearbeitung. Mit AteGro unterstützen wir Ihre Mitarbeiter unkompliziert und übersichtlich mit allen erforderlichen Informationen.

Kundenauskunft

Für bereits im System existierende Kunden werden dem Verkäufer alle relevanten Daten aus dem aktuellen Auftragsbestand sowie der Kundenhistorie angezeigt. Gehen Sie bis in die Einzelpositionen der Lieferungen und Retouren, sehen Sie die Umsatzstatistik, die Kreditlimitüberwachung und erfolgte Marketingaktivitäten. Auch Bonitätsindex, Kundenklassifizierung, Saldo und Fälligkeiten werden dargestellt.

Artikel Verfügbarkeit /Cross-Selling

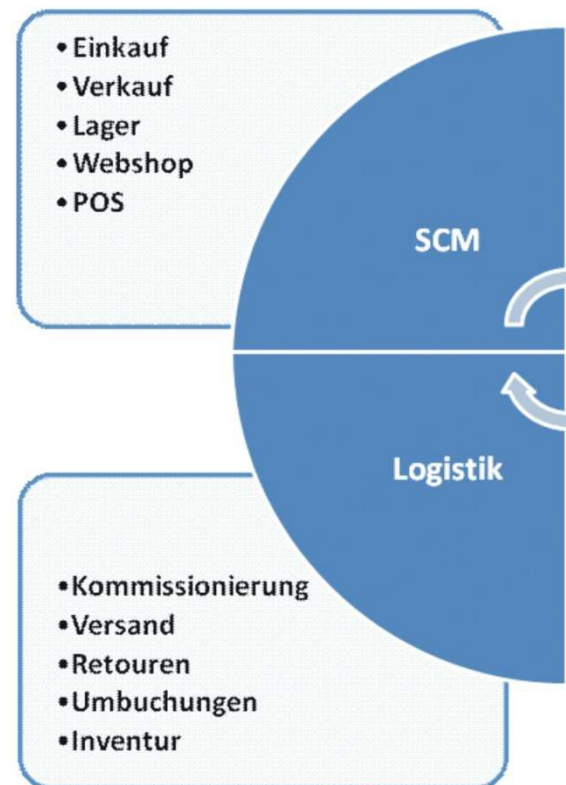
Bei Erfassung der Auftragspositionen erhalten Sie sofort zu dem ausgewählten Artikel einen Überblick über Verfügbarkeit, Wiederbeschaffungszeit oder mögliche Alternativartikel. Entscheiden Sie sich für eine Gesamter oder Teillieferung? Durch Cross-Selling Informationen können Sie im Verkaufsgespräch direkt auf notwendige oder ergänzende Zusatzprodukte hinweisen.

Frachtkosten und Transportversicherung

Nach Abschluss der Auftragserfassung und Freigabe ermittelt AteGro entsprechend der allgemeinen Frachtkosteneinrichtung und den Kundenkonditionen Frachtkosten und/oder Transportversicherungen für den Auftrag. Über die Einrichtung werden Frachtfreigrenzen oder die Berechnung einer Pauschale, nach Gewicht oder Wert, definiert. Ist die Erfassung abgeschlossen, wird der Auftrag in den definierten Workflow eingebracht.

Einkauf

Ziel des Einkaufs ist es, bei größtmöglicher Lieferfähigkeit die geringste Kapitalbindung im Lager zu erreichen. Für die zeit- und mengengenaue Beschaffung der Artikel bedarf es einer transparenten Darstellung des Ist-Zustands und der Entwicklung bis auf die Articlebene hinunter. Mit optimierten Werkzeugen wird die Routinearbeit im Einkauf reduziert und die Überwachung der Vorgänge erleichtert.



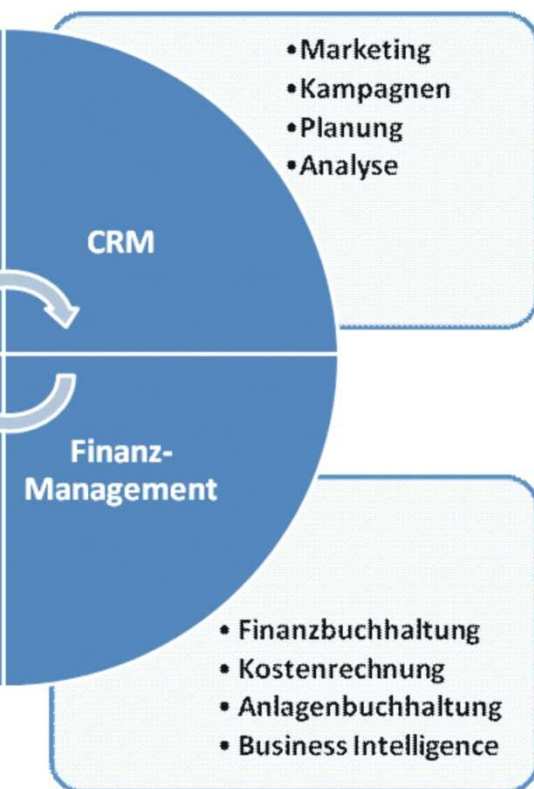
Logistik und

Transparente heute zwingend. Das erfordert eine intelligente Lagerverwaltung, die optimal die Warenflüsse – Wareneingang, Lagerung, Auftragsbearbeitung bis zum Versand in Ihrem Unternehmen abbildet. In AteGro können Sie durch den modularen Aufbau und die flexible Skalierbarkeit unterschiedliche Lagerstrategien abbilden. So optimieren Sie ihre logistischen Prozesse und reduzieren die Kosten.

KOMPETENZ DURCH ERFAHRUNG

Marketing

Der integrierte CRM-Bereich unterstützt Sie gezielt bei der Kundenbetreuung – vom ersten Telefonat bis zum After-Sales-Service. Sie sind stets gut informiert und kennen die Historie und individuellen Bedürfnisse des Kunden. Unternehmen und Ansprechpartner mit allen Informationen zu den Verantwortlichkeiten, durchgeführten Aktivitäten und Vorgängen werden manuell oder automatisch zu



testierten Finanzmanagement. Es ist ein Experte dieser Businesslösung und ermöglicht die präzise Nachverfolgung und Analyse aller Geschäftsdaten. Mithilfe der End-to-End-Integration. Um mehr Transparenz zu schaffen, können Sie Ihre Daten nach Dimensionen analysieren. Neben der integrierten Auswertung bietet sich zudem die Übergabe an ein **Business Intelligence System** an.

AteGro für den Großhandel

Bei der Entwicklung von AteGro orientieren wir uns konsequent an den Bedürfnissen unserer Kunden und denen des Marktes. Folgende Leistungsmerkmale unterstreichen die vielfältigen Möglichkeiten dieser ERP-Software auf Basis Microsoft Dynamics NAV:

- Optimiertes Anwendungsdesign
- Voll integrierte Finanzbuchhaltung
- Erweiterte Matchcode-Suche
- Auftragschnellerfassung
- Artikelvarianten-Management
- Palettenkontoverwaltung
- DSD-Abrechnung
- Artikelpreisschnellauskunft
- Artikelklassifizierung
- Barcode-Etikettierung
- Fliesstexteditor
- Lieferantenkatalog
- Einkaufsoptimierung mit Reichweite und Lagerumschlagshäufigkeit sowie Streckenlieferung
- Bonusverwaltung und -abrechnung
- Provisionsabrechnung
- Flexible Preisfindung mit Mengenstaffel
- Kundengruppenbezogene Listungsverwaltung
- Fax-Anbindung über Tobit-Faxware
- Optimierte Logistik-Prozesse für den Wareneingang, Warenausgang und Umlagerungen
- Integrierte Schnittstellen zu ext. Frachtdienstleistern und Versandsystemen z.B. easyLog oder VLog
- Verbandsabrechnung mit Rechnungsliste für Zahlungsregulierer
- Erweitertes Reporting
- Integrierte CRM – Lösung
- Microsoft Office Integration: Word, Excel und Outlook
- Vorbereitet für die EDI-Anbindung
- Vorbereitet für die Anbindung von Online – Web Shops
- Offen für individuelle Erweiterungen
- Hohe Performance und Skalierbarkeit, durch Einsatz von Microsoft SQL-Server
- Einsatz des integrierten LVS möglich
- Für die aktuelle Versionen von Microsoft Dynamics™ NAV verfügbar

Microsoft Dynamics NAV für den allgemeinen und technischen Großhandel -

AteGro

Microsoft Dynamics NAV - Die Philosophie

Microsoft Dynamics NAV ist Synonym für viele Jahre Erfahrung in Unternehmenslösungen für den Mittelstand. Die vollständig integrierten Anwendungen ermöglichen durchgängige Geschäftsprozesse zwischen Mitarbeitern, Kunden und Lieferanten und unterstützen die schnelle, fundierte Entscheidungsfindung. Mehr als 280.000 Kunden weltweit nutzen Businesslösungen von Microsoft und vereinen eine verlässliche Technologie mit umfangreicher Geschäftskompetenz.

Mit Microsoft Dynamics NAV profitiert Ihr Unternehmen doppelt: von der Best Practice, die nur ein starker und leistungsfähiger IT-Partner in seinen Lösungen berücksichtigen kann, und vom spezifischen Branchen-Know-how, das die tso-data GmbH in der Branchenlösung AteGro für den Großhandel eingebracht hat. Das Ergebnis: eine branchenerprobte Softwarelösung, die dem hohen Microsoft Technologie- und Qualitätsstandard entspricht.

Microsoft Dynamics NAV ist mandantenfähig, skalierbar, mehrsprachig und international einzusetzen. Die Investitionssicherheit wird durch die ständige Pflege und Weiterentwicklung von Microsoft garantiert.

tso-data GmbH

tso-data GmbH ist als Business- und Internet-Systemhaus in der Entwicklung von ERP-Software auf Basis Microsoft Dynamics NAV tätig. Seit 1991 erarbeiten wir primär Branchenlösungen für mittelständische Unternehmen.

Als Kompetenzpartner für Netzwerklösungen von Microsoft bieten wir unseren Kunden ebenfalls den IT-Fullservice und die komplette Projektbetreuung.

Wir gehören zu den TOP 15 und damit zu den erfolgreichsten Microsoft-ERP-Partnern Deutschlands mit über 50 Mitarbeitern und mehr als 3000 Anwendern. Weltweit sind wir Mitglied im Microsoft Dynamics President's Club. Diese Auszeichnung spiegelt den Erfolg bei der Umsetzung von anspruchsvollen Microsoft Dynamics Projekten und ein konsequentes Engagement in der Kundenorientierung wieder.

Weitere Informationen unter:

www.tso.de