

LS Connector

The interface between KatarGo and LS Central



In Zeiten von Multi- und Omnichannel müssen Versandhändler mehr als nur die Online-Vertriebskanäle berücksichtigen. Daher betreiben viele Händler auch Filialgeschäfte, um Kunden Services zu bieten, die ein reiner Onlineshop nicht abdeckt. Aus diesem Grund haben wir eine Standardschnittstelle entwickelt, die KatarGo, die Business Central Branchenlösung für Versand- und Großhandel mit der Einzelhandelslösung LS Central verbindet.

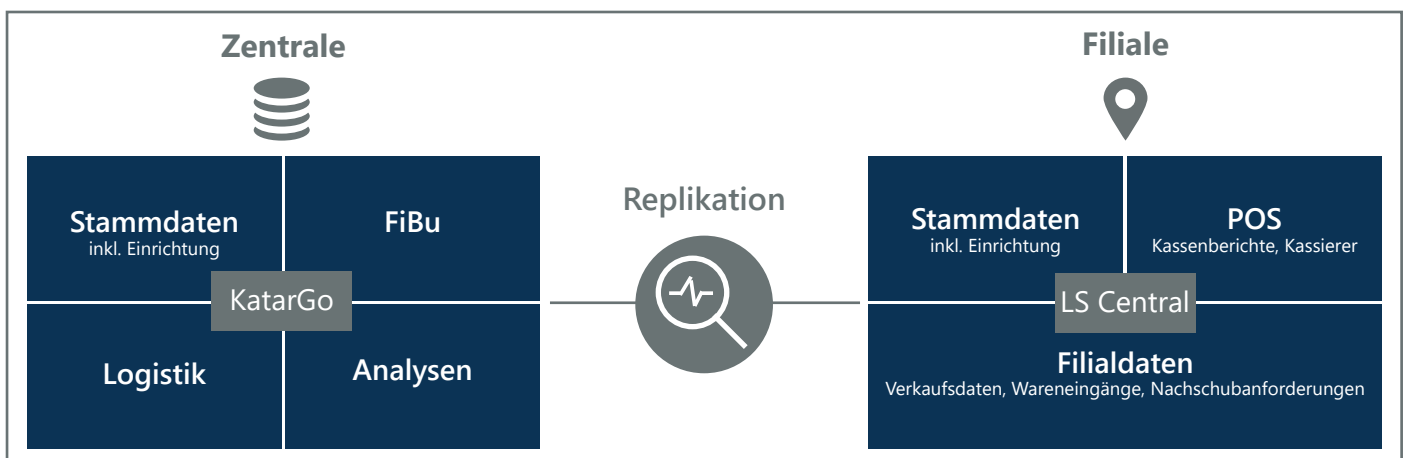
Vorteile im Überblick:

- KatarGo bleibt das „führende“ System (Business Logik)
- Einmalige Datenpflege an zentraler Stelle
- Zentrale Auswertungen, FiBu und Steuerung
- Schnittstelle arbeitet im Hintergrund
- Schnellere und flexiblere Anbindung (versionsübergreifend: z.B. LS 2017 mit KatarGo 2009)
- Kundenanpassungen bleiben bestehen
- Einfacheres Update
- Keine doppelten Lizenzen
- Die spezifischen Vorteile beider Lösungen wieder vereint

Funktionsweise:

Dank des LS Connector arbeiten sowohl Filialmitarbeiter als auch Back-Office Mitarbeiter mit einem einheitlichen Datenstand. Während die Stammdaten aus KatarGo der Filiale zur Verfügung gestellt werden, werden filialspezifische Daten, wie z.B. Verkaufsdaten und Wareneingangsdaten, an KatarGo zurücküberführt.

- Eine zentrale Business Logik
- Ständige Replizierung von Stammdaten
- Adhoc-Abfragen per Webservice jederzeit möglich
- Rückgabe der Artikelposten und buchungsrelevanten Daten



Sie haben Fragen?

Unsere IT-Experten stehen Ihnen gerne zur Seite:
TSO-DATA GmbH · +49 (541) 1395-0 · katargo@tso.de · www.katargo.de

