

6 Gründe für ein Microsoft CRM Projekt mit TSO-DATA

1 **Kleine ganz Groß**
TSO-DATA liefert Microsoft CRM Lösungen auch für kleine und mittelständische Unternehmen. Denn CRM ist heute längst kein Thema mehr nur für die ganz Großen.

Einmal Produktivität-bitte!
Sales Productivity haben wir schon lange im Visier und auch die passende Lösung für Sie parat. Dynamics CRM, Office 365 und Power BI gibt es bei uns bereits komplett zusammengeschürt.

4

2 **Alles unter einem Dach**
Bei uns gibt es das Microsoft Komplett-Paket. Neben CRM bieten wir auch Microsoft NAV, SharePoint und BI-alles unter einem Dach.

Höhenflug in die Cloud
Cloud ist für uns schon längst kein Fremdwort mehr, sondern eine neue, kostengünstige Methode CRM schnell einzusetzen. Starten Sie mit uns in eine neue Ära des Kundenmanagements.

5

3 **Rundum Betreuung**
Unsere Philosophie ist eine kompetente Kundenbetreuung und stete Erreichbarkeit. Unser speziell geschultes CRM-Team, aus Consultants, Sales und Entwicklung kann Ihnen genau das bieten und betreut Sie von der Akquise bis zur Projektnachbearbeitung-rundum sorglos.

Scribe Elite Partner
Sie möchten Microsoft CRM in Ihre bestehende IT-Systemlandschaft integrieren? Als Scribe Elite Partner haben wir das Know-How und die Erfahrung Dynamics CRM in Ihre IT-Umgebung zu integrieren.

6

